dynargie
human side of business

Dirección Dynérgica

Porque los negocios son hechos por personas

Nuestro programa de Dirección Dynérgica brinda a los directivos un poderoso conjunto de herramientas de comunicación y habilidades de negociación para administrar con éxito a sus equipos, superiores, colegas, clientes y socios externos.

OBJETIVOS

Una comunicación eficaz con las personas dentro y fuera de una organización es esencial para el éxito de un directivo. El programa de Dirección Dynérgica, aplicable a toda la estructura organizacional, proporciona las herramientas necesarias para la aplicación inmediata, acelerando el desarrollo personal. En este sentido, podemos equipar a los gerentes con un conjunto de herramientas prácticas de comunicación, negociación, habilidades de influencia y motivación para implementar de inmediato en situaciones cotidianas con socios internos y externos, equipos, jefes, colegas y clientes.

RESULTADOS

- Construye, facilita y fortalece las relaciones
- Aumenta la motivación y el compromiso del equipo
- Construye una cultura de liderazgo cohesiva
- Crea un ecosistema organizacional más exitoso
- Promueve el desarrollo del personal
- Mejora las habilidades de negociación
- Aumenta la satisfacción del cliente
- Mejora la retención de empleados

METODOLOGÍA

Nuestra metodología permite a los participantes construir sobre lo que saben y añadir nuevos aprendizajes a través de acción intensa, práctica, retroalimentación personalizada y reflexión. La eficacia de nuestro método resulta de centrarse en el "cómo" (herramientas) en lugar del "qué" (contenido). Contamos con más de 35 años de experiencia en la discusión de impacto guiada, fortaleciendo las habilidades de los directivos, los que están siendo gestionados, los monitores de equipo y los negociadores.

LOS PARTICIPANTES PODRÁN:

PROCESO

Dirección Dynérgica ofrece un enfoque consistente de arriba abajo a través de la jerarquía organizacional. Programa de 5 módulos, 10 participantes por grupo.

Módulo 1 & Módulo 2
Gestionar al Equipo

Módulo 3
Gestionar al Jefe

Módulo 4
Gestionar a los Pares y Colegas

Módulo 5
Gestionar Socios Externos, Clientes y Proveedores

CONTENIDOS DEL PROGRAMA

El Directivo como Facilitador:
Cómo garantizar el equilibrio entre un enfoque directivo y un enfoque participativo.

Comunicación Ascendente:
Cómo crear una relación de confianza con tu jefe.

El Directivo como Animador de Equipos:
Cómo aprovechar una dinámica de equipo para lograr mejores resultados.

El Directivo como Negociador:
Cómo entender el punto de vista del otro para mejorar la construcción de soluciones conjuntas.

El Directivo como Comunicador:
Cómo hacer que otros compren una idea a través de un debate efectivo.

POR QUÉ DYNARGIE

- ✓ **Calidad**: En una escala del 1 al 4, nuestros seminarios están consistentemente calificados 3 o superior
- ✓ **Experiencia**: Nuestros consultores certificados tienen al menos 5 años de experiencia profesional previa
- ✓ **Longevidad**: 75% de nuestros consultores permanecen 5 años o más
- ✓ **Enfoque Internacional**: Dynargie ha sido formada por 4 continentes, 14 husos horarios y 11 idiomas

ACERCA DE

Dynargie es una empresa dinámica de consultoría y formación dedicada a influir y gestionar cambios positivos, tanto en las personas, como en las organizaciones. Fundada en Suiza en 1982, operamos en diversas culturas distribuidas en 10 países y 11 idiomas. A través de nuestros métodos únicos de capacitación y consultoría, proporcionados por nuestro equipo de consultoría multidisciplinario, ayudamos a transformar las diferencias en acuerdos y hacer que los individuos y las organizaciones sean más productivos.

www.dynargie.com